

# Espacios Sociales de Innovación

Impacto en Ciudadanos



## **CASOS**







#### SeniorLab

- Desarrollo plataforma digital Alzheimer con cuidadores
- Creación de sistema integración social de mayores mediante TIC con usuarios
- Plataforma digital desempleados 55+ con afectados





### Redes colaborativas de PYMES

- · 4 redes de PYMES (2 CLM / 2 Cataluña)
- · Formación y compras compartidas
- · Proceso colaborativos
- Estrategias compartidas





### Planes de Formación FP basados en usuario

- Metodología identificación de necesidades con sectores productivos y alumnos
- Diseño colaborativo de catálogo de formación
- Espacio de experimentación para usuarios (industria, formadores y alumnos)



## **CASOS**









- · Talleres con stakeholders vs. estudio "clásico"
- Diagnóstico y planificación colaborativos
- · Vinculación Parque Científico
- · Ahorro de costes: 90%





# Planes en marketing con PYMES, desempleados y emprendedores

- Creación de un espacio de innovación y experimentación
- · Innovación en marketing para estos colectivos
- · Resultados tangibles en tres semanas



# **CONTEXTO**



# **Transformación:**

- De esfuerzos individuales ...
- coste y precio
- trabajar más
- despedir





# **CONTEXTO**



# **Transformación:**

.... a esfuerzos colaborativos:

- co-working
- gestión del conocimiento
- innovación en marketing: quick wins





# **INNOVACIÓN ABIERTA**



# Innovación Abierta

1. Incorporar el mejor talento innovador, independientemente

de dónde se encuentre

2. Incorporar al Usuario al Proceso de Innovación







#### **MARKETING ZERO**

### IMPACTO DIRECTO

## Pymes y emprendedores

Aplicación	100%
<ul> <li>Primeros resultados</li> </ul>	
económicos antes de 3 semanas	27%
<ul> <li>Mejora de imagen</li> </ul>	75%
· Plan de marketing zero en marcha	53%
· Incremento uso 2.0	58%

## **Demandantes empleo**

<ul> <li>Ratio contrataciones en 5 semanas</li> </ul>	1/7
(indicador a tomar con precaución)	
<ul> <li>Mejora autoestima desempleados</li> </ul>	72%
· Aplicación	100%
· Incremento uso 2.0	37%

### **IMPACTO INDIRECTO**

## Pymes y emprendedores

- Creación de un grupo con confianza entre sus miembros (5 semanas de "roce")
- Negocios entre participantes

### **Demandantes empleo**

 Contrataciones (limitadas) entre participantes con empresa y desempleados





### **MARKETING ZERO**

### **CUALIFICACIÓN**

### Incremento medio de cualificación

- · Incremento en marketing
- · Incremento en 2.0

77%

47%

96%

### COSTE

- Decrecientes en 5 semanas (incremento trabajo on line)
- Incremento ratio coste / impacto

(estimación provisional)

23%

- Amortización y payback rápidos
- En especial comparado con formación / asistencia convencional





### **MARKETING ZERO**

### INNOVACIÓN

# Innovación en búsqueda de empleo: ¡CV a la basura!



- Segmentación
- Posicionamiento
- Acciones Zero
- · Herramientas 2.0

### Innovación en servicio a emprendedores y PYMES



- · Modelo des-asistencial
- Participativo
- · Generador de pequeñas innovaciones locales
- . Empodera a beneficiarios



### Innovación en método



- Innovación <u>abierta</u>: por usuarios y por fuente de talento
- · Formación basada en proyectos
- · Aprendizaje sustentado en co-working
- Coaching colectivo e individual desarrollado para demandantes de empleo
- · Aplicación inmediata



Obra Social

Fundació "la Caixa"

Diputació

**Barcelona** 



#### **SeniorLab**

### INTEGRACIÓN SOCIAL

- .87% de cambio de hábitos
- .50% mejora en relaciones sociales
- .71% de mejora en autoestima
- . 42% aprendizaje TIC
- 53% de capacitación para trabajo en otros proyectos

### INNOVACIÓN TECNOLÓGICA





- .Plataforma Connect Alzheimer
- Redes del cuidado
- AAL vida independiente

### **EMPLEO 50+**

- 3 nuevas ocupaciones digitales para mayores de 55 años
- · Testeo en situaciones reales
- .55+ empresas



# RECUPERACIÓN PATRIMONIO INMATERIAL

- .11 proyectos recuperación memoria
- 2 de ellos adquiridos por instituciones
- Cinema Titán
- Colonia Güell





### SeniorLab

COSTE			
20	800	2009	2010



## **ACCIONES**

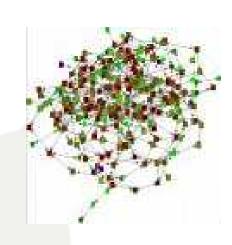


## INNOVACIÓN CON USUARIOS = EMPLEADOS + CLIENTES + EXPERTOS EXTERNOS + OTROS

- 1. Valor del enfoque abierto
- 1. Conocimiento invisible
- 1. "Coser" redes
- 1. Co-working

## 1. + modelo clásico:

- Input teórico
- Project management
- Coaching
- creación y diseño
- programación
- testeo
- buscar fondos (Avanza, FP7...)





# **ACCIONES**



## Valor del enfoque abierto

Output local en grupo

0.facebook.com

Input global

Generación de ideas en grupo



Adaptación local



# **METODOLOGÍA**





**INGRESOS** 

¿CÓMO?



**CUALIFICACIÓN** 





**PRODUCTIVIDAD** 

INNOVACIÓN CON USUARIOS



# ¿POR DÓNDE EMPEZAR?



